

## OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

## CREER ET GERER UN CAFE ASSOCIATIF

Cette formation a pour but d'accompagner les futurs gérants d'un café associatif dans toutes les étapes préalables au projet ET/OU d'accompagner les actuels gérants sur des thématiques plus spécifiques. Elle a pour but d'être participative et de vous donner des clés dans la réalisation de votre projet. Parce que chaque projet est différent et qu'il n'existe pas de recette miracle et unique, cette formation se déroulera avec un maximum de 10 participants dans un souci d'adaptation au plus près de vos besoins.

Elle sera déclinée en deux modules, complémentaires mais indépendants l'un de l'autre :

Module 1 : accompagner les futurs gérants d'un café associatif dans la réalisation de leur projet (obj 1-2-3)

Module 2 : approfondir ses compétences et outils utiles à la gestion d'un café associatif (obj 4-5-6-7)

Créer et gérer un café associatif émerge de l'envie d'une ou de plusieurs personnes voulant faire vivre un projet thématique : qu'il soit axé sur une dynamique sociale, culturelle, locale, rurale etc. Pour être pérenne, le projet nécessite d'être identifié dans son environnement local et son contexte structurel

Connaître et appliquer les informations et obligations légales  
Définir ses valeurs et l'orientation souhaitée de la programmation incluse dedans

Réfléchir et s'adapter aux moyens humains disponibles et dont il a besoin

Comprendre sa trésorerie et savoir développer des sources de financement

## MODULE 1

### STRUCTURATION JURIDIQUE ET OBLIGATIONS LEGALES

Association	Vente d'alcool
Structure commerciale	Licences
Fonds de dotation	Règles d'hygiène
SCI	Restauration rapide
SCOP	La chaîne du froid
Protection de la jeunesse	

### FONCTIONNEMENT ET GESTION

Règlement intérieur	Constitution de la carte
Obligations d'affichage	Calcul des prix
Obligations comptables	La caisse enregistreuse
Relations aux subventions et financements	Les paiements cartes
La SACEM/SACD	Les comptes crédit-débit)
	Gestion des stocks

### LE LOCAL ET L'ENVIRONNEMENT

Recherche	La terrasse
Bail commercial	Implantation territoriale
Surface nécessaire	Connaissance du territoire et du public visé
Emplacement	Connaissance des particularités de sa structure
Règles de sécurité	Etude de marché de l'existant
Aménagement de l'espace bar	
Aménagement général	

## MODULE 2

### SES VALEURS ET SA PROG

Définir l'objectif principal d'ouverture  
Les modalités de l'offre générale  
La programmation  
La mise en place de la programmation selon ses besoins

### RESSOURCES HUMAINES

Bénévoles / salariés / volontaires en service civique / alternants  
Les administrateurs  
La gouvernance  
Le partage du travail  
Profil de poste  
Emplois  
Création de postes salariés

### COMMUNICATION

Interne et externe  
l'inscription territoriale  
Savoir communiquer avant pendant et après : recensement des besoins, valorisation, bilans d'habitants etc.  
Outils et moyens de communication et fréquence  
Les relations partenariales

### LA DYNAMIQUE PARTENARIALE ET DE RESEAU

Définition d'un Réseau  
Intégration au tissu déjà existant  
La force du partenariat  
Demi-journée de visite dans des lieux

#### POINTS CLÉS DU PROGRAMME

Environnement juridique  
Les bonnes démarches à entreprendre  
La gestion humaine  
La communication autour du projet

#### PUBLIC CONCERNE

Ouvert à toutes et tous

#### NOMBRE DE PARTICIPANTS

6 maximum

#### TARIFS DE LA FORMATION

Devis personnalisé suite à un entretien individuel  
Prise en charge des frais de formation possible

#### MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

Mises en situation sur des cas proposés par le consultant et le stagiaire  
Echanges d'expériences  
QCM final pour validation des acquis

#### PRE-REQUIS

Aucun

#### DUREE DE LA FORMATION

5 jours soit 35 heures

#### LIEU DE FORMATION

ASSOCIATION SOZINHO  
38 rue des anges 31200 Toulouse

#### MOYENS TECHNIQUES

Tutoriels vidéo  
Prêt d'ordinateur sur la session  
Vidéo projecteur  
Licences Adobe

#### TYPE DE FORMATION

Inter ou intra entreprise

#### MODALITES PEDAGOGIQUES

Stage en présentiel continu ou discontinu

#### NOUS CONTACTER

Bertrand Laquerbe  
06.67.29.39.60 formation@sozinho.org